

1. Naam van de TD regeling

Collocatie t.b.v. MDF Access – VVA tarief per lijn in verband met binnenringenmigratie

2. Dienstbeschrijving, iig van de dienst (sluit bestaande PDF van website bij)

http://www.kpn-wholesale.com/media/543014/20141031_collocatie_tbv_mdf_access_tariff_schedule_v5.pdf

<http://www.kpn-wholesale.com/nl/onze-producten/netwerk/collocatie/c/collocatie.aspx>

3. Beschrijving van de regeling (gebruik de terminologie uit de tariefschedule en evt de dienstbeschrijving)

Collocatietarief (MDF Footprints, Adjacent Collocation Facility, MDF Streetcabinet, MDF Outdoorconfiguration) per lijn;

- Met het tekenen van de migratieovereenkomst naar de binnenringen krijgen afnemers van Collocatie t.b.v. MDF Access de keuze om een collocatietarief (VVA) per lijn te betalen in plaats van per footprint op MDF (col)locaties, niet zijnde een toekomst vaste metro core (MC) locatie. MDF afnemers die vanwege de migratie van hun VDSL Lijnen de collocatiekosten over minder MDF lijnen moeten uitsmeren worden zodoende in staat gesteld hun collocatiekosten op hetzelfde niveau te houden als in de situatie waarin ze hun VDSL Lijnen niet hadden gemigreerd.
- Het tarief bedraagt EUR 0,74 per MDF lijn per maand.
- Als het tarief per MDF lijn tot een hogere vergoeding leidt dan de reguliere tarieven per footprint, dan zijn de reguliere tarieven van toepassing.
- Er geldt een minimum van 250 lijnen per MDF locatie. Indien na het bereiken van de ondergrens van 250 lijnen op een MDF locatie de locatie binnen een jaar wordt verlaten, dan zal KPN vanaf dat moment de helft van de over de periode tot afronding van de migratie betaalde vergoedingen crediteren.
- Facturering geschiedt op basis van de reguliere tarieven per footprint. Ieder kwartaal worden de vergoedingen opnieuw berekend met inachtneming van het tarief per MDF lijn per maand. Indien het aldus vastgestelde bedrag lager is dan het gefactureerde bedrag, dan wordt het verschil gecrediteerd (vermeerderd met de wettelijke handelsrente vanaf de datum waarop KPN het teveel betaalde bedrag heeft ontvangen).

4. Wat is het doel en nut van de regeling ? (wat wil KPN W&O er mee bereiken). (Objectieve rechtvaardiging)

- De regeling zorgt ervoor dat MDF afnemers die hun VDSL lijnen migreren naar VULA in het kader van de migratieregeling binnenringen geen nadelige gevolgen ondervinden van een ongunstigere bezetting van de collocatie footprints op locaties waar ze enkel MDF Access afnemen.
- De ondergrens van 250 lijnen dient als incentive voor volledige migratie van de MDF lijnen bij inefficiënt gebruik van de collocatieruimte. Bovendien wordt voorkomen dat KPN hoge vaste kosten voor collocatieruimte blijft houden.

<p>5. Welke criteria worden gehanteerd om als afnemer in aanmerking te komen voor de kortingsregeling? (Selectief)</p>
<p>Elke afnemer van MDF Collocatie die VDSL inzet vanaf de nummercentrale en met KPN overeengekomen is deze lijnen te gaan migreren naar een alternatieve dienst kan in aanmerking komen voor deze regeling.</p>
<p>6. Is de regeling transparant?</p>
<p>Ja, de regeling is duidelijk beschreven en zal te vinden zijn op www.kpn-wholesale.com.</p>
<p>7. Waarom heeft de regeling geen mededingsbeperkend doel dan wel effect op (wholesale) concurrenten?</p>
<p>Deze vorm van tariefdifferentiatie heeft niet tot doel dan wel het effect de mededinging te beperken.</p> <p>Met deze regeling kunnen MDF afnemers die vanwege de migratie van hun VDSL Lijnen de collocatiekosten over minder MDF lijnen moeten uitsmeren hun collocatiekosten op hetzelfde niveau houden als in de situatie waarin ze hun VDSL Lijnen niet hadden gemigreerd. Aldus heeft de regeling geen mededingingsbeperkend effect op (wholesale) concurrenten. Bovendien is deze regeling bedoeld om de migratie van VDSL lijnen naar VULA te bevorderen waardoor KPN belangrijke innovaties op het kopernet kan doorvoeren. Afnemers van VULA profiteren van deze innovaties doordat ze zelf ook veel hogere snelheden kunnen gaan bieden aan hun eindklanten.</p>
<p>8. Waarom heeft de regeling geen mededingingsbeperkend doel dan wel effect op de downstreammarkt?</p>
<p>Deze vorm van tariefdifferentiatie heeft niet tot doel dan wel het effect de mededinging te beperken.</p> <p>Met deze regeling kunnen MDF afnemers die vanwege de migratie van hun VDSL Lijnen de collocatiekosten over minder MDF lijnen moeten uitsmeren hun collocatiekosten op hetzelfde niveau houden als in de situatie waarin ze hun VDSL Lijnen niet hadden gemigreerd. Aldus heeft de regeling geen mededingingsbeperkend effect op de downstreammarkt. Deze regeling is bedoeld om de migratie van VDSL lijnen naar VULA te bevorderen waardoor KPN belangrijke innovaties op het kopernet kan doorvoeren. Afnemers van VULA profiteren van deze innovaties doordat ze zelf ook veel hogere snelheden kunnen gaan bieden aan hun eindklanten. Hierdoor krijgen eindklanten meer keuze bij het aanbod van breedband internet met hogere (100 Mb+) snelheden.</p>
<p>9. Conclusie</p>
<p>KPN is van mening dat de mogelijkheid om collocatietarieven per lijn af te kunnen rekenen gelet op bovenstaande geen vorm van tariefdifferentiatie is die de concurrentie op de ULL markt en de onderliggende markten beperkt ten voordele van zichzelf en ten nadele van eindgebruikers. Wholesale concurrenten van KPN op de ULL markt en downstream concurrenten van KPN worden door de kortingsregeling niet gemarginaliseerd en evenmin uitgesloten.</p>